



Trainee Online Sales Manager in Köln und Umgebung

Wir sind **Ergotopia**. Unsere Vision kann in drei Worten zusammengefasst werden: "Happy, Healthy & Productive".

Genauer gesagt: Wir möchten mit großartigem Content-Marketing und dem Angebot von Ergonomie-Produkten wie z.B. unseren elektrischen Steh-Sitz Schreibtischen, unseren Lesern & Kunden dabei helfen einen glücklichen, gesunden & produktiven Arbeitsplatz zu schaffen!

Was Dich bei Ergotopia erwartet:

- Kundenakquise über verschiedene Kanäle in enger Zusammenarbeit mit dem Online Marketing Team
- Gesprächsführung, Verkaufstechniken, Spezial- und Insiderwissen Vertrieb
- Eigenverantwortliche Bearbeitung, Optimierung und Analyse zu wichtigen Projekten
- Entwicklung und Nachverfolgung kundengerechter Angebote
Aktive Betreuung bedeutender Unternehmenskunden

Hiermit solltest Du Dich identifizieren können:

- Der starke Wille, gemeinsam mit einem hochmotivierten Team das Unternehmen aufs nächste Level zu bringen
- Du bist rhetorisch fit und kannst Menschen überzeugen
Hervorragendes Selbstmanagement
- Starkes Interesse am Vertrieb
- Abgeschlossenes Studium ist von Vorteil
- Eine Leidenschaft für herausragende Ergebnisse und stetige Weiterentwicklung
- Du kannst Dich für unsere Vision begeistern: Die ideale Arbeits- und Lebensumgebung zu erschaffen, in der Menschen glücklich, gesund und produktiv durch den Tag gehen!



Was wir Dir bieten:

- Lernen & Weiterentwicklung in einem schnell wachsenden und beliebten Unternehmen: Wir fördern die fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Teammitglieder.
- Bezahlte Weiterbildung und interne Coachings
- Kostenlose Bereitstellung erstklassiger Fachliteratur durch Ergotopia
Sehr gute Verkehrsanbindung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung ist möglich (z.B. Homeoffice Tag)
- Sehr gute Aufstiegschancen. Bei uns wird Leistung belohnt.
- Tolles Team mit Startup Flair, gemeinsamen Events und direktem Kontakt zur Geschäftsführung
- Mitgliedschaft im Fitnessstudio, Bio Obst und Kaffee
- Eigene Ideen sind gerne gesehen und können direkt ins Unternehmen eingebracht werden
- Verantwortung für Unternehmenskunden, direkter Kontaktaufbau zu wichtigen Entscheidern aus Deutschland, Österreich, der Schweiz und zu internationalen Kunden

Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?

Sende uns Deinen Lebenslauf (Anschreiben ist nicht notwendig) und eine Antwort auf folgende Frage an hr@ergotopia.de: "Warum möchtest Du bei Ergotopia arbeiten?".

Wir freuen uns auf Dich!