

Stellenausschreibung Sales Manager/-in

Vollzeit als Pflichtpraktikant, Trainee oder Junior | Ort: Köln und Umgebung | Start: ab sofort

Wer wir sind? | *Wir stellen uns vor*

Wir sind Ergotopia, ein stark wachsendes Unternehmen in der Gesundheitsbranche. Unsere Vision kann in drei Worten zusammengefasst werden: »Happy, Healthy & Productive«.

Ergotopia hat es sich zum Ziel gesetzt, Unternehmen und Einzelpersonen dabei zu unterstützen, das optimale Arbeits- und Lebensumfeld zu erschaffen – mit wissenschaftlich fundierten Blogartikeln, Infografiken, Videos, Podcasts, innovativen Online-Kursen, Anti-Schmerz-Programmen sowie Gesundheits- und Ergonomieprodukten. Denn wer beschwerdefrei ist, ist meist auch produktiver und zufriedener.

Deine Vorteile | *Das bieten wir Dir*

- Lernen und Weiterentwicklung in einem schnell wachsenden und beliebten Unternehmen: Wir fördern die fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Teammitglieder.
- Bezahlte Weiterbildung und interne Coachings.
- Kostenlose Bereitstellung erstklassiger Fachliteratur durch Ergotopia.
- Sehr gute Verkehrsanbindung.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung ist möglich (z. B. Homeoffice Tag).
- Sehr gute Aufstiegschancen. Bei uns wird Leistung belohnt.
- Tolles Team mit Start-up Flair, gemeinsamen Events u. direktem Kontakt zur Geschäftsführung
- Mitgliedschaft im Fitnessstudio, Bio Obst und Kaffee.
- Eigene Ideen sind gerne gesehen und können direkt ins Unternehmen eingebracht werden.
- Verantwortung für Unternehmenskunden, Direkter Kontaktaufbau zu wichtigen Entscheidern aus Deutschland, Österreich, der Schweiz und zu internationalen Kunden.

Deine Aufgaben | Was Dich bei Ergotopia erwartet

- Kundenakquise über verschiedene Kanäle in enger Zusammenarbeit mit dem Online Marketing Team.
- Gesprächsführung, Verkaufstechniken, Spezial- und Insiderwissen Vertrieb.
- Eigenverantwortliche Bearbeitung, Optimierung und Analyse zu wichtigen Projekten.
- Entwicklung und Nachverfolgung kundengerechter Angebote.
- Aktive Betreuung bedeutender Unternehmenskunden.

Unser Wunschkandidat | Diese Fähigkeiten bringst Du mit

- Den starken Willen, gemeinsam mit einem hochmotivierten Team das Unternehmen aufs nächste Level zu bringen.
- Du bist rhetorisch fit und kannst Menschen überzeugen.
- Hervorragendes Selbstmanagement.
- Starkes Interesse am Vertrieb.
- Abgeschlossenes Studium ist von Vorteil.
- Eine Leidenschaft für herausragende Ergebnisse und stetige Weiterentwicklung.
- Du kannst Dich für unsere Vision begeistern: Die ideale Arbeits- und Lebensumgebung zu erschaffen, in der Menschen glücklich, gesund und produktiv durch den Tag gehen!

Haben wir Dein Interesse geweckt? | Kontaktiere uns!

Sende uns Deinen Lebenslauf (ein Anschreiben ist nicht notwendig) und eine Antwort auf folgende Frage an hr@ergotopia.de: »Warum möchtest Du bei Ergotopia arbeiten?«.

Wir freuen uns auf Dich!